



PERFIL DE PUESTO DE TRABAJO

Denominación del puesto de trabajo:	Comercial sector aluminio		
Departamento:	Comercial	Dependencia:	Director comercial
Categoría:	Comercial	Grupo:	Nº vacantes: 2

Objetivo del puesto de trabajo: **Comercialización de productos de acristalamiento y cerramientos de terrazas. Consecución de objetivos fijados**

Funciones	Genéricas	<p>Captación y ampliación de cartera de clientes</p> <p>Detección de necesidades, elaboración de presupuestos y cierre de ventas</p> <p>Mantenimiento, seguimiento y fidelización del cliente</p> <p>Atención y asesoramiento a clientes en exposición</p>
	Específica:	<p>Captación y ampliación de cartera de clientes: Prospección de clientes potenciales, realización de estudios y sondeos, detección de necesidades según comunidades, búsqueda de nuevos contactos, realización de presentaciones, eventos, distribución publicitaria, concertación de citas, visitas a clientes...</p> <p>Detección de necesidades, elaboración de presupuestos y cierre de ventas: Asesoramiento al cliente, mediciones, elaboración de planos, presupuestos, cierre de venta y coordinación con el equipo técnico.</p> <p>Mantenimiento, seguimiento y fidelización del cliente: Atención y resolución de incidencias, seguimiento, llamadas y visitas de fidelización...</p> <p>Atención y asesoramiento a clientes en exposición</p>
Requisitos	Mínimos:	<p>Experiencia mínima de 4 años como comercial de productos</p> <p>Capacidad y conocimientos básicos en tareas de medición y de planos</p>
	Deseados:	<p>Nivel de inglés medio - alto</p> <p>Sector de producción, decoración, construcción...</p>

Formación mínima requerida: FP superior o diplomatura

Conocimientos mínimos	Elementales	Medios	Superiores
	1	2	3
Gestiones comerciales			x
Elaboración de presupuestos, manejo de programas informáticos, paquete office			x
Conocimientos en medición de planos		x	

Otros:

Competencias necesarias	Nivel de importancia		
	Medio	Alto	Máximo
	1	2	3
Orientación a los resultados			X
Capacidad de negociación – capacidad comercial			X
Iniciativa y capacidad para la acción			X
Inteligencia social			X
Capacidad de comunicación y empatía			X
Visión de negocio			X
Dinamismo, capacidad proactiva			X
Capacidad de análisis y síntesis			X
Competitividad			X
Autonomía		x	
Trabajo en equipo		x	

Nivel de responsabilidad:	Bajo <input type="checkbox"/>	Medio <input type="checkbox"/>	Alto <input checked="" type="checkbox"/>
---------------------------	-------------------------------	--------------------------------	--

Jornada laboral:	completa	Horario:	Por determinar
Salario bruto anual	19000 brutos anuales + variable		
Carnet B1:	SI <input checked="" type="checkbox"/> NO <input type="checkbox"/>	Vehículo propio:	SI <input checked="" type="checkbox"/> NO <input type="checkbox"/>
Edad:	> de 30	Sexo:	indiferente
Fecha límite de la oferta:	Mayo		

Datos de Contacto Cliente			
Empresa:	HRC CS		
Persona de contacto:	Mariana Laguna	Teléfono	952020113 - 692689461
email:	mlaguna@hr cs .es		
Datos de interés:	Contrato en régimen laboral ordinario y carácter estable. Posibilidad de promoción		

Información de interés de la empresa
Cultura organizacional y filosofía de la empresa
Empresa corporativa , joven, dinámica y en expansión
Metodología de trabajo:
Metodología de trabajo definida, establecida y estructurada, abiertos a nuevas iniciativas
Entorno laboral
Entorno joven, cooperador, dinámico y alegre
Objetivos generales y departamentales de la empresa
Amplio crecimiento a nivel nacional e internacional
Capacidad de promoción en el puesto
si